



## Business DeveloperIn Energy Market (m/w/d)

Wir glauben an Mobilität ohne Emissionen, die im Einklang mit Mensch und Umwelt steht. Aus diesem Grund definieren wir neue technische Standards, die es jedem/jeder ermöglichen, eine eigene Ladeinfrastruktur aufzubauen und dezentral zu betreiben. Wir leisten mit unseren Lösungen rund um unsere selbst entwickelte Lade-Plattform unseren Beitrag zum Aufbau eines globalen Ladeinfrastruktur-Netzwerks.

Unser Team setzt auf eine offene und heterogene Kultur, in der selbstbestimmt gearbeitet wird. Bei uns findest Du Raum, Deine eigenen Ideen zu verwirklichen und über Dich hinaus zu wachsen. Der Wunsch etwas zu verändern, treibt jede(n) einzelne(n) von uns an. Werde Teil unseres Teams und lass Dich von unserer Vision inspirieren.

### Deine Aufgaben bei reev

- **Market Screening:** Du hast ein gutes Verständnis des Energiemarktes, sowie der Produkte und relevanten Player im Markt. Du hältst Ausschau nach aktuellen technischen und ökonomischen Trends und Projekten.
- **Geschäftsmodell:** Basierend auf einem starken Markt- und Kundenverständnis erarbeitest Du Geschäftsmodelle rund um die Einbindung der Ladevorgänge in den Energiemarkt, sowie deren effiziente Steuerung.
- **Data Analysis:** Deine starke Affinität für Zahlen und Datenauswertung erlaubt es Dir, bestehende Daten effektiv zu nutzen und Prognosen über den monetären Erfolg neuer Produkte zu erstellen.
- **Go-To-Market:** Du entwickelst Market Entry Strategien, identifizierst neue Kundengruppen und GeschäftspartnerInnen. Zusammen mit dem Sales und Marketing Team entwickelst Du Vertriebskanäle und treibst den Markteintritt unserer neuen Energiemarktprodukte voran.
- **Growth:** Zusammen mit dem Produkt und Sales Team treibst Du das Wachstum, die Gewinnung von Neukunden und die Internationalisierung weiter.
- **Regulierung und Product Fit:** Du hast relevante regulatorische und gesetzliche Änderungen stets im Blick und entwickelst Strategien, wie wir uns angesichts der Veränderungen im Markt positionieren. Sei es durch neue Produkte oder Anpassungen unseres Geschäftsmodells.

## Das bringst Du mit

- Du hast Dein Studium im Bereich der Energiewirtschaft, Wirtschaftswissenschaften o.Ä. erfolgreich abgeschlossen.
- Du hast umfangreiche Kenntnisse im Energiemarkt und ein gutes Verständnis betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge.
- Im besten Fall hast Du bereits Arbeitserfahrung in relevanten Positionen sammeln können.
- Du scheust Dich nicht Verantwortung zu übernehmen und offen auf Andere zuzugehen.
- Du arbeitest gerne eigenständig und lösungsorientiert. Deine hohen analytischen Fähigkeiten und Deine schnelle Auffassungsgabe zeichnen Dich aus.
- Du behältst auch bei gleichzeitiger Arbeit an mehreren Themen den Überblick und weißt entsprechend zu priorisieren.
- Erfahrungen mit Programmiersprachen wie R oder Python sind wünschenswert.
- Du kommunizierst klar und sicher über alle Ebenen hinweg in sehr gutem Deutsch und Englisch.

## Was Dich bei reev erwartet

- Dich erwartet die Chance, ein stark wachsendes Unternehmen auf seinem steilen Erfolgskurs zu einem der führenden Anbieter von Ladelösungen entscheidend mitzugestalten und so die Mobilitätswende mit eigenen Händen voranzutreiben.
- Eines unserer entscheidenden Vorteile sind kurze Entscheidungswege sowie offene & direkte Kommunikation, welche Dich an Deinen Aufgaben wachsen lässt.
- Weil wir die Zeit schätzen, die unsere KollegInnen hier verbringen, arbeiten all unsere MitarbeiterInnen mit erstklassiger Ausstattung.
- Deine KollegInnen sind nur eine Armeslänge von Dir entfernt, denn für uns ist Kommunikation einer der wichtigsten Erfolgsfaktoren.
- Wir leben flache Hierarchien, in denen vielversprechende Ideen und stichhaltige Argumente wichtiger sind als Rollen und Ränge.
- Obwohl sich unser Office wie ein zweites Zuhause anfühlt, kannst Du ortsunabhängig und zu flexiblen Zeiten arbeiten, ausreichend Urlaubstage nehmen und erhältst eine wettbewerbsgerechte Vergütung.

Wenn sich das für Dich nach einer großartigen Gelegenheit anhört, schick uns Deine Bewerbung an:

Julia Schmidt  
+49 (0) 89 997428265  
jobs@reev.com.